

ESCOLA: E.E. JOÃO GUIDOTTI

EIXO 1 - GESTÃO E NEGÓCIOS									
Curso Técnico	Vendas								
Componente Curricular	COMUNICAÇÃO EMPRESARIAL E INTRODUÇÃO A VENDAS	COMPORTAMENTO, LEGISLAÇÃO E DIREITO DO CONSUMIDOR	CARREIRA E COMPETÊNCIAS PARA O MERCADO DE TRABALHO EM VENDAS	PROCESSO COMERCIAL, MÉTODOS DE PROSPECÇÃO E QUALIFICAÇÃO	TECNOLOGIAS DIGITAIS APLICADAS A VENDAS	PLANEJAMENTO DE VENDAS	MATEMÁTICA APLICADA EM VENDAS	MARKETING	MATEMÁTICA BÁSICA E GESTÃO DE INVESTIMENTO
Quantidade de aulas				04		03			
Série/ Turma				3ª série		3ª série			
Quantidade de aulas									
Série/ Turma									
Quantidade de aulas									
Série/ Turma									

Informar o dia que as aulas serão ministradas:

PROCESSO COMERCIAL, MÉTODOS DE PROSPECÇÃO E QUALIFICAÇÃO: 3ª FEIRA – 15H20 AS 17H10 / 5ª FEIRA – 15H20 AS 17H10

PLANEJAMENTO DE VENDAS: 3ª FEIRA – 17H10 AS 18H00 / 6ª FEIRA – 14H30 AS 16H10